



DESCRIPTION DE L'OFFRE

Cloud Power Luxembourg engage un(e):

Account Manager

Cloud Power Luxembourg est une société informatique spécialisée dans les nouvelles technologies, la modernisation des infrastructures et applications, et le cloud.

Fonction :

- Vous recherchez activement de nouveaux clients sur la Grande Région, et particulièrement au Grand-Duché de Luxembourg.
- Vous maintenez et développez la base « clients » existante.
- Vous développez de manière continue votre réseau, vous maintenez et gérez la relation clientèle et vous agissez en véritable business partner de vos clients et prospects.
- Vous proposez l'ensemble de l'offre de services de Cloud Power.
- Vous gérez en toute autonomie le cycle complet tant de la vente de projets que de missions de staffing.
- Vous dépendez directement de la Direction Générale.

Profil recherché :

Vous êtes un professionnel expérimenté de la vente de services IT et particulièrement enthousiaste.

Idéalement, vous bénéficiez d'une expérience tant dans le détachement de consultants IT que dans la vente de projets et solutions informatiques.

Vous aimez la prospection active, tout en étant capable d'établir des relations à long terme avec vos clients.

Vous disposez de qualités de communication en français et en anglais, aussi bien verbale qu'écrite.

Vous êtes capable de travailler de manière autonome et d'organiser professionnellement vos plans d'actions commerciales.

Permis de conduire et permis de travail valides obligatoires





DESCRIPTION DE L'OFFRE

Notre offre :

- ✓ Un emploi motivant et rempli de challenges dans une équipe jeune et dynamique.
- ✓ Une rémunération à la hauteur de votre expérience et des résultats obtenus, comprenant notamment un véhicule de fonction avec une carte carburant, une assurance hospitalisation, des ticket-repas, des commissions et bonus,...

Si vous vous reconnaissez dans ce rôle... Envoyez-nous votre CV sans plus tarder par email à l'adresse hr@cloud-power.eu

